

保険リスクマネジメント研究会について

保険業界のレベルとステイタスの向上のために
～安心・安全な経営・生活の実現を通して～

2020年度版



NPO法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 副理事長
RMCA 保険リスクマネジメント研究会
会長 松本 一成

保険RM研究会の全体像



保険RM研究会とは？

NPO法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会(以下、RMCA)が、保険業界へのリスクマネジメントの浸透を通じた企業の健全経営と保険業界の発展の為に立ち上げた組織です。

保険RM研究会のサービス

【1】コンテンツ提供

教育・研修

ツール提供

メルマガ発信



【2】定期研修会※

保険RM研究会

地域研修会

オープンセミナー



【3】営業支援

イーラーニング

RM商材提供

提携・協業※

※定期研修会への参加や提携・協業のサービスは一部の会員に限定される事があります。

研究会メンバーのレベルアップ

①保険コンサル

②財務コンサル

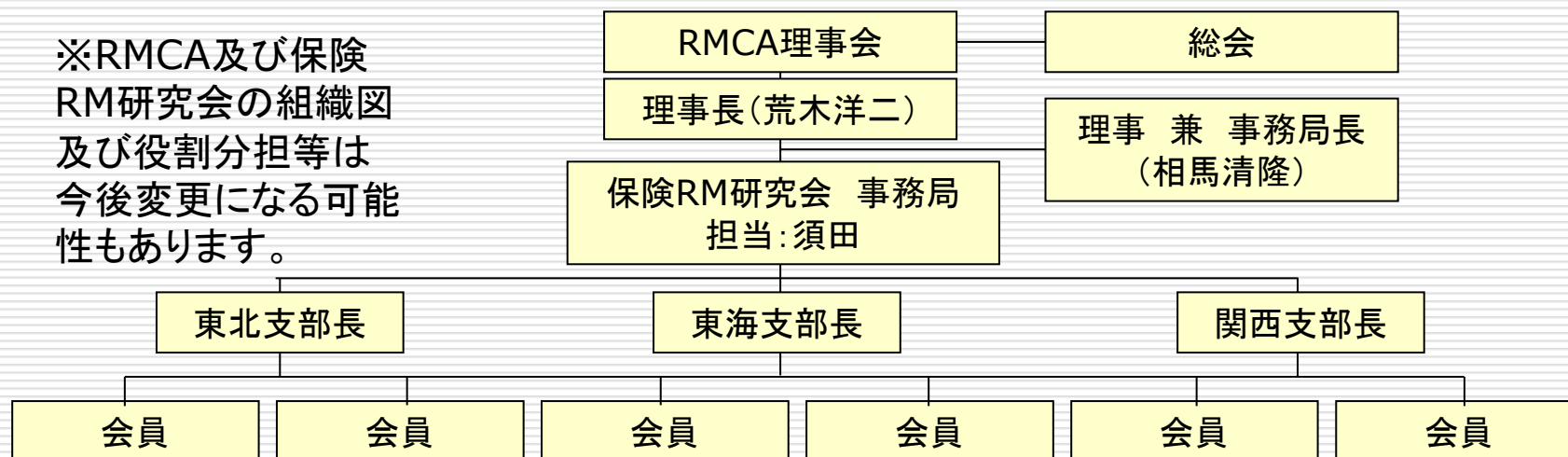
③リスクコンサル

④RM教育・研修

業界のレベルとステイタスの向上を通じた魅力的な業界への進化

組織図と役割分担

※RMCA及び保険RM研究会の組織図及び役割分担等は今後変更になる可能性もあります。



| 項目 | 氏名 | 役割 |
|---------|-------------------------------|--|
| 副理事長・会長 | 松本 一成 | 研究会運営責任者 |
| 理事・副会長 | 奥田 雅也 | 研究会の運営全般、パブリッシング、メルマガ等 |
| アドバイザー | 生保:井上得四郎、島津 悟 損保:成清博英、佐藤快哉 | 研究会活動及び会員増強に対して積極的な支援を頂くと共に、講師として活躍して頂く。 |
| 支部長 | 未定(認定講師保有者) | 各地域での勉強会や懇親会等の手配等 |

| | |
|-----|---|
| 事務局 | 〒104-0061 東京都中央区銀座1丁目19-17 丸美屋ビル6F ARICEホールディングス内 TEL:03-6228-7461 FAX:03-6735-8910 E-mail:hoken@rmcaj.net 担当:須田 |
|-----|---|



保険RM研究会の概要

| 項目 | 内容 |
|------------|--|
| 対象者 | <ul style="list-style-type: none"> 保険業界に携わる個人・法人で以下のような高い意識を持つ方 ・保険業界や社会の環境変化に対応し、存続・発展したい ・リスクマネジメントの視点から顧客本位の提案を実施したい ・お客様の安心・安全な経営・生活を支援したい ・法人マーケットへの提案力・開拓力を身に付けたい ・リスクコンサルティング業への転換を目指したい ・独自の経営資源を持つ事で明確な差別化を行いたい ・保険業界のレベルとステイタスを上げ、魅力的な業界にしたい |
| 会員種別 | <ul style="list-style-type: none"> ・正会員:全てのサービスが受けられます。(一部有料サービスあり) ・WEB会員:原則、WEBサービスのみ。(一部有料でサービスが可能です。) ・準会員:1代理店から2名以上参加される場合、2人目から適用します。 (サービス内容は1人目の会員種別に準拠します。) |
| 会費 (税込) | <ul style="list-style-type: none"> ・正会員:5,500円/月(66,000円/年) ・WEB会員:3,300円/月(39,600円/年) ・準会員:2,750円/月(33,000円/年) ・入会金:月会費2か月分 <p>※お試し無料プランで入会を検討される方はホームページを参照下さい。</p> <p>※入会日は申込日の翌月1日で 口振は入会日の翌々月5日</p> |

入会手続き

保険RM研究会のHPからの申込み

ホーム 研究会概要 最新の活動報告 定期・地域研修会 サービス **入会・各種申込み**

**入会・各種申込み
をクリック**

保険RM研究会の理念

RMCA 特定非営利活動法人 日本リスクマネジャー&コンサルタント協会

保険リスクマネジメント研究会
保険業界のレベルとステイタス向上の牽引役となるために

umu www.umu.co

QRコードからの申込み

入会申込み



無料お試しプラン



入会・各種申込み

保険RM研究会への入会

RMCA 保険RM研究会への入会はこちら
リスクマネジメントの視点から最適提案を実現する為に

保険RM研究会の目的

- ・環境変化への対応による存続・発展
- ・RMの視点から顧客本位の提案を実施
- ・お客様の安心・安全な経営・生活の支援
- ・法人マーケットの開拓力・提案力の習得
- ・リスクコンサルティング業への転換
- ・独自の経営資源による明確な差別化
- ・保険業界の更なるレベルとステイタスの向上

NPO法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会
RMCA 保険リスクマネジメント研究会

保険RM研究会 「無料お試しプラン」申込み

保険RM研究会のサービスを体験！
「無料お試しプラン」はこちら

顧客本位の提案
Insurance Plan
最適保険設計！
法人マーケット開拓！

1か月間の無料会員の申込手順

- ①会員申込（ここをクリック）
- ②口座振替用紙提出
- ③サービス開始（翌月末まで無料）
- ④翌月20日までにキャンセル（一切お金は掛かりません）
- ⑤継続使用の場合は翌々月から有料

NPO法人日本リスクマネジャー
&コンサルタント協会
RMCA 保険リスクマネジメント研究会

【1】コンテンツ提供

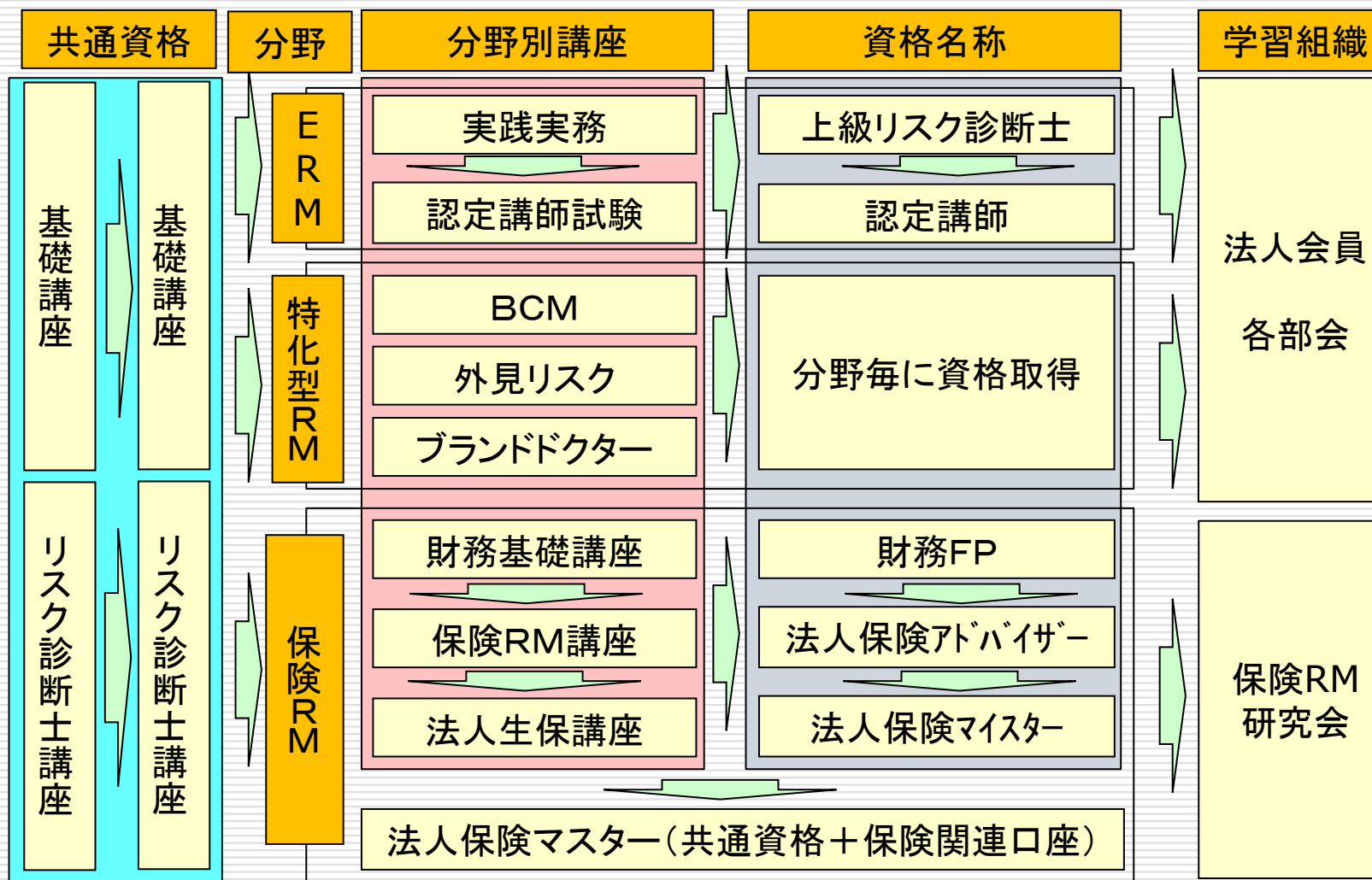
保険RM研究会に入会することによって、RMCAが提供している以下のサービスを無料又は特別料金にて受講したり使用したりすることが出来ます。

| | | |
|--------|-----------|-----------------------------------|
| 教育・研修 | RMCA認定講座 | RM基礎、リスク診断士、保険関連講座の30%割引 |
| | その他の講座 | その他の講座（BCP、外見リスク等）が20%割引 |
| | 認定講師等 | 認定講師登録料及び認定校登録料が無料 |
| ノウハウ提供 | 診断ソフト※ | リスク診断ソフトが無料で使えます。（リスク診断士の資格が必要） |
| | 各種ひな型※ | リスク管理規程、保険管理規程等の雛型を30%割引等（予定） |
| | コンサルツール※ | BCP作成ソフトの活用（BCPアドバイザーの資格が必要です。） |
| 情報提供 | メルマガ | 保険RM研究会員専用に保険関連の情報をほぼ毎週お送りします |
| | RMCA メルマガ | RMCAに関わる様々な専門家のRM最新情報を受け取れます。 |
| | RMCAチャンネル | RMCAが配信しているRMCAチャンネルで様々な動画が視聴出来ます |

※一定の資格要件を満たすメンバーのみへの提供

個々人のリスクマネジメントスキル・知識・ノウハウのレベルアップを図ります。

RMCA 教育・資格制度の全体像



リスクマネジメント資格講座

一般事業所向けリスクマネジメント講座

| 講座名 | 内容 | 必要日数 | 資格名 | 価格(税別) |
|--------------------|---|-----------------|--------------|----------|
| 基礎講座 (WEB受講可) | リスクマネジメントに関する基礎知識を習得します。(受講後に修了証を発行) | 1日(5時間) 試験無し | なし | 20,000円 |
| リスク診断士 (WEB受講可) | 企業の幅広いリスクを理解する事で「リスク診断ソフト」の利用資格が付与されます。 | 1日(7時間) 試験有り | リスク 診断士 | 30,000円 |
| 実践実務 | リスクマネジメント活動に必要な実践的知識とノウハウを演習を通して学びます。 | 4日間 試験有り | 上級リスク 診断士 | 120,000円 |

保険業界向けリスクマネジメント講座

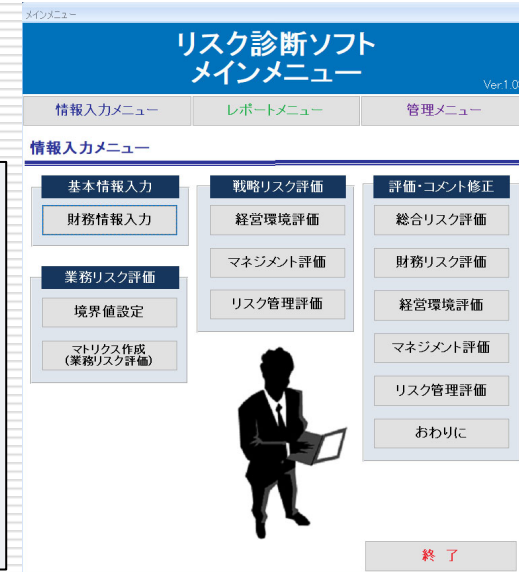
| 講座名 | 内容 | 時間 | 資格名 | 価格(税別) |
|--------|------------------------------|-------------|----------------|---------|
| 保険財務講座 | 保険募集人に必要不可欠な財務の基礎知識を習得します。 | 5時間 試験無し | 財務FP | 20,000円 |
| 保険RM講座 | RMの視点から生損保の適正提案に必要な知識を習得します。 | | 法人保険 アドバイザー | |
| 法人生保講座 | 法人における生保活用に必要なRMの知識を習得します。 | | 法人保険 マイスター | |

※上記の講座(実践実務を除く)を全て受講した方には「法人保険マスター」の受験資格が与えられます。
法人保険マスターの資格には更新試験があります。

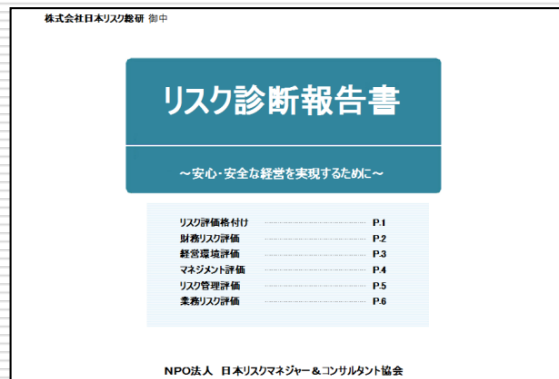
リスク診断ソフト

「リスク診断士」の資格を取得することで、独自に開発した「リスク診断ソフト」で経営を取り巻くリスクの全体像を把握し、リスク管理状況について評価を行い、格付けを行う事が可能となります。

- 1. 現在のリスク環境が評点と格付で明確化される**
このサービスではリスク管理状況が点数と5段階の格付で明確に表されるため、自社の状況が分かりやすく、改善へのモチベーションが持ちやすくなります。
- 2. 経営の問題点、優先すべきリスクが明確になる**
総合評価ページ(下記中央)では問題項目が赤く反転し、業務リスク評価ページ(下記右側)で対策の優先順位が明確になり、対策の方向性が明確になります。
- 3. 専門知識を持ったリスク診断士のみが提供**
このソフトはRMCAの20年を超える歴史から生まれたものであり、一定のRMCAの教育を受けてリスク診断士の称号をえた専門家しか扱えないため、評価の信頼性が高いのが特徴です。



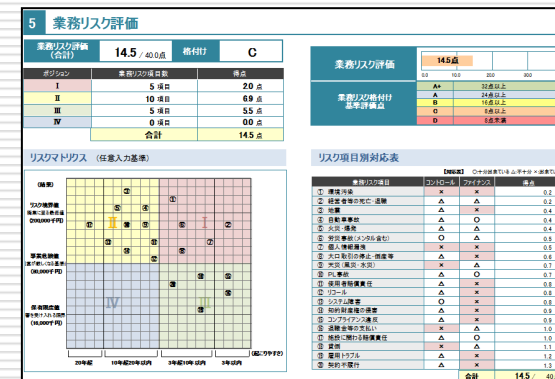
リスク診断報告書(表紙)



総合評価ページ



業務リスクの評価ページ



RMCA 保険RM研究会 説明会

All rights are reserved by Risk Managers and Consultants association of Japan

各種コンサルティングツール・規定等(予定)

リスク管理規程

会社法施行規則第100条にリスクマネジメント規程と社内体制の構築が明文化
「損失の危険の管理に関する規程その他の体制」

(取締役会設置会社以外の株式会社における体制)
第四条 法第三百四十八条第三項第四号に規定する法務省令で定める体制は、次に掲げる体制とする。

- 一. 取締役が二人以上ある場合において適正に業務の決定が行われることを確保するための体制
- 二. 取締役の職務の執行に係る情報の保存及び管理に関する体制
- 三. **損失の危険の管理に関する規定その他の体制**
- 四. 取締役の職務の執行が効率的に行われることを確保するための体制
- 五. 使用人の職務の執行が法令及び定款に適合することを確保するための体制
- 六. 株式会社並びにその親会社及び子会社から成る企業集団における業務の適正を確保するための体制

保険管理規程の規程例

法的な義務はありませんが、重要な意思決定に際し、経営者が経営責任を果たし、適切な保険に入り、その有効性を管理するためには、保険管理規程等の作成が必要と考えられます。

- 第1章 保険管理方針
- 第2章 保険選択の基準
- 第3章 役割分担と責任
- 第4章 保険管理業務のプロセス
- 第5章 リスクマトリクスの作成
- 第6章 保険見積もりプロセス
- 第7章 保険設計プロセス
- 第8章 取締役会の承認
- 第9章 保険契約手続き
- 第10章 保全手続き
- 第11章 保険契約の解約・変更
- 第12章 事故発生時の対応
- 第13章 事故防止活動
- 第14章 更改手続き
- 第15章 契約台帳

BCPアドバイザー特典について

今後の開発スケジュール



BCP作成支援サービス（仮称） — — — ▶ Launch **11月**初旬予定

4つの特徴



- ① **web**にアクセスできれば、どこでもBCPが作成可能
- ② 業種特性に習熟していなくてもOK。**業種別フォーマット**を準備
- ③ 作成したBCPはそのまま**弊社HPで公開**
- ④ **経済産業大臣の認証取得申請書**の作成と連動（連携事業継続力強化計画に係る認定申請書）

入力画面イメージ

こんにちはテスト太郎様 BCP一覧へ BCPを作成する パスワードを変更する ログアウト

BCP基本項目

| | | |
|------------------|------------------------------------|-------------|
| 会社名 | <input type="text"/> | |
| 作成年月日 | <input type="text" value="年 月 日"/> | |
| 次回見直し予定日 | <input type="text" value="年 月 日"/> | |
| BCP作成者 | テスト太郎 | |
| BCPアドバイザー | テスト太郎 | |
| BCP発動決定者 | 部署：例) 総務部 | 氏名：例) 山田 三郎 |
| 社内担当サブリーダー | 部署：例) 総務部 | 氏名：例) 山田 四郎 |
| 社外（顧客）担当サブリーダー | 部署：例) 総務部 | 氏名：例) 山田 五郎 |
| 社外（取引先他）担当サブリーダー | 部署：例) 総務部 | 氏名：例) 山田 六郎 |
| 業種 | 業種を選択してください | |
| 売上高 | <input type="text"/> 万円 | |
| 社員数 | <input type="text"/> 人 | |
| パート/アルバイト数 | <input type="text"/> 人 | |
| うち、消防団員数 | <input type="text"/> 人 | |

顧客企業の困り込み & グリップ強化…BCPアドバイザーの武器として



- ① プリントアウトはBCPアドバイザーのみ可能
- ② 修正はアドバイザーのみ可能
- ③ BCPをフックにコンタクト回数増加

作成企業のメリット



- ① 簡便・安価にBCPを作成・認証 ➡ 新規顧客開拓等に有利
- ② 経済産業大臣の認証取得申請 ➡ 補助金・設備投資減税
- ③ 保険料の減少 ➡ コスト削減
- ④ リスクファイアランスの獲得 ➡ 災害時の資金繰り確保

メルマガ等の活用

RMCAメルマガ【第198号／2018年 8月3日発行】

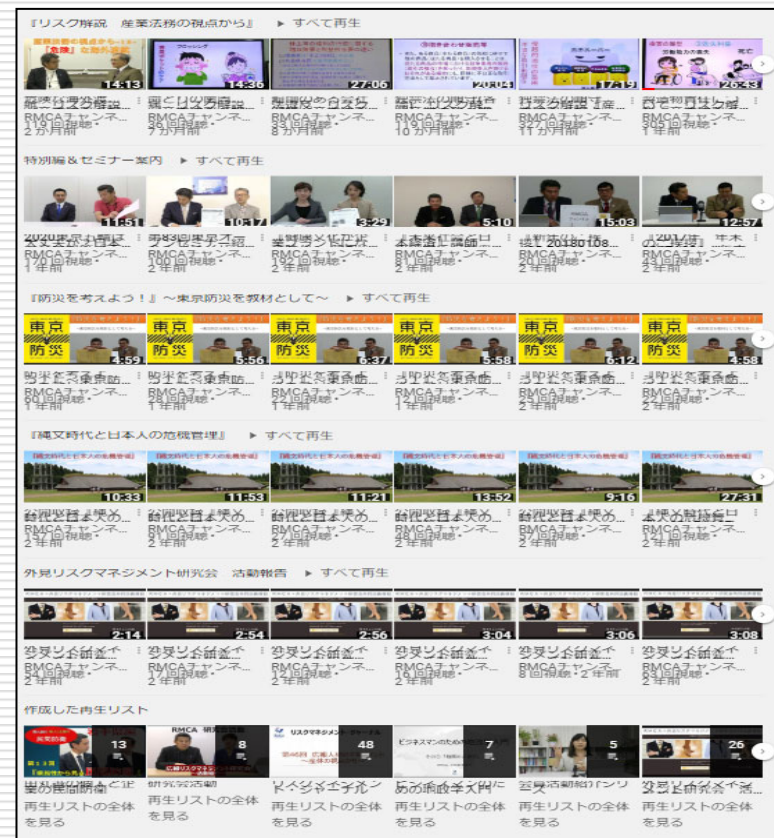
- 8/28(火)18:30－第86回東京オープンセミナー開催！
- リスクマネジメント連載「リスクマネジメントの今！」
 - リスク政策 戸田博也氏
第75回 特別編 現在日本社会の特筆すべき状況
 - 産業法務の視点から 平川 博氏
第44回 花火大会での事故
 - 普遍的风险マネジメント 乙守 栄一氏
第33回 今こそ依存からの脱却、自立に向けて
 - あの記者会見はこう見えた！ 石川 慶子氏
第28回 東京医科大学2トップはなぜ早々に辞職したのだろうか
 - BCPにまつわる話 千葉 賢治氏
第 7回 CSR活動について
 - 最新ネット風評ニュース ソルナ株式会社
第38回 PRのつもりで投稿したはずが炎上！？
第39回 虚偽の書き込みにどう対応する？
 - 武道／青少年の成長RM 杉原正則氏
第27回ラジオ体操はやるだけ運動能力が下がる？
- その他お知らせ
 - * RMCAチャンネルはこちら
 - * 「RMCAリスクマネジメント企業研修の活用を」
 - * 「一般会員募集」
 - * 「部会活動の活性化を！」
 - * 「メルマガ寄稿募集！」

保険RMメルマガ 目次

- Vol37: チームの重要性
- Vol36: マインドセット
- Vol35: ウソみたいな機能がある定期保険
- Vol34: 遂に通達が出るのか?? その2
- Vol33: 遂に通達が出るのか?
- Vol32: 役員退職金引当考
- Vol31: 表現していますか?
- Vol30: 知っておくべき相続放棄について
- Vol29: リビングニーズ特約の罠
- Vol28: 約款上の不備
- Vol27: 全損定期の違和感
- Vol26: 105ルールの落とし穴
- Vol25: 保険料払込免除特約
- Vol24: 銀行借り入れの前にやる事
- Vol23: これからのライフプランニング
- Vol22: 税理士との提携について
- Vol21: 法人保険におけるフィデューシャリー・デューティー
- Vol20: 経営計画にリスクの視点を
- Vol19: 満期日の統一
- Vol18: 保険加入の意思決定基準
- Vol17: 保険管理方針等の設定
- Vol16: 保険管理規定の必要性
- Vol15: リスク量を下げる戦略的コントロール
- Vol14: 財務力を上げる戦略的保有

RMCAチャンネル

RMCAチャンネルはYouTubeでの動画配信サービスとなっており、RMCAに関連する各分野のリスク管理の専門家を招いて対談形式で情報を発信するサービスです。専門家の重みのある発言を受けて止めて頂き、日々の情報提供に生かし手頂ければ幸いです。



【2】定期研究会（セミナー・勉強会）

継続的な研修会及び会員間の交流を通じて、高いレベルの知識やノウハウを身に付けると共に、メンバーが持つ強みや経験値を共有し、相乗効果を発揮することでお互いに育みあう組織を目指します。

| | | |
|------|--------|--|
| 研究会 | 開催地域 | 年4回（1月・4月・7月・10月）、東京・大阪・名古屋 |
| | カリキュラム | 5時間（13:00～16:00 ゲスト講師、16:00～18:00 松本・奥田） |
| | 内容 | ゲスト講師による専門分野情報と松本・奥田による最新情報 |
| 地域研修 | 開催地域 | 年2回、全国7カ所（札幌・仙台・新潟・金沢・岡山・福岡・沖縄） |
| | カリキュラム | 5時間（13:00～説明会、14:00～松本、16:00～奥田） |
| | 内容 | 松本（最新の業界・リスク情報等）、奥田（法人生保、財務情報） |
| セミナー | 開催地域 | 東京（6回～10回／年）、大阪（1回～2回／年） |
| | カリキュラム | 90分（19:00～20:30）ゲスト講師の講演 |
| | 内容 | ゲスト講師の専門分野における最新リスクマネジメント情報 |

保険募集に必要な保険や財務、RMや業界情報を共有する事でレベルを高めます。

2020年の研修会予定(大阪・名古屋・東京)

2020年は、大阪・名古屋・東京の3拠点においては、ゲスト講師を招いて、以下のようなスケジュールで研究会の活動を行いますので、多くの方をお誘い参加頂ければ幸いです。

| 項目名 | 非会員 | 一般会員 | 特定会員 | WEB会員 | 正・淳会員 |
|---------------|--|---|---|---|------------------------|
| セミナー 参加費 | 20,000円 | 18,000円 | 17,000円 | 15,000円 | 無料 (会員同伴者 は初回無料) |
| 場所 | 大阪・名古屋・東京 | | | | |
| 日時 | 1月 大阪:21日(火) 名古屋:22日(水) 東京:28日(火) | 6月 大阪:9日(火) 名古屋:10日(水) 東京:12日(金) | 7月 大阪:1日(水) 名古屋:2日(木) 東京:7日(火) | 10月 大阪:13日(火) 名古屋:14日(水) 東京:20日(火) | |
| 第1部 ゲスト | 島津 悟 先生 (事業承継等) | 佐藤 和彦先生 (BCP等) | 柿本 謙二先生 (会社法とガバナンス) | 佐藤快哉先生 (ロスプリベンション) | |
| 第2部 -① | 奥田雅也:法人生保営業の最前線 | | | | |
| 第2部 -② | 松本一成:最新RM及び業界情報 | | | | |
| 懇親会 18:30~ | 仲間同士の情報共有 | | | | |

2020年の研修会・説明会予定

2020年は、以下の地域において、保険リスクマネジメント研究会の活動及び説明会を開催しますので、多くの方をお誘い頂き、参加頂ければ幸いです。

| 項目名 | 非会員 | 一般会員 | 特定会員 | WEB会員 | 正・準会員 |
|---------|---------|---------|---------|---------|-------|
| セミナー参加費 | 20,000円 | 18,000円 | 17,000円 | 15,000円 | 無料 |

| 場所 | 沖縄 | 福岡 | 岡山 | 金沢 | 新潟 | 仙台 | 札幌 |
|---------------|------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|------------------------------|------------------------------|-------------------------------|-------------------------------|
| 内容 | 2月28日 (金) 6月26日 (金) | 2月20日 (木) 9月4日 (金) | 2月21日 (金) 9月3日 (木) | 6月19日 (金) 10月6日 (火) | 5月13日 (水) 10月2日 (金) | 5月21日 (木) 11月19日 (木) | 5月22日 (金) 11月20日 (金) |
| 第1部 | 松本一成:最新RM及び業界情報 | | | | | | |
| 第2部 | 奥田雅也:法人生保営業の最前線 | | | | | | |
| 第3部 | 保険RM研究会のご案内／ディスカッション | | | | | | |
| 懇親会 18:30～ | 仲間同士の情報共有 | | | | | | |

オープンセミナーの開催

RMCA NPO 法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 第86回 東京オープンセミナー
「最新の企業評価論と BCP による企業価値向上とは？」

◇講師：佐藤 和彦氏(BRF スタンダード統計株式会社 代表取締役)
 ◇日時：2018年8月28日(火) 18:30~20:00(18:00 開場)
 ◇会場：ARICEホールディングスグループ セミナールーム
 東京都中央区銀座1丁目19-13 丸美屋ビル6階
 <主なセミナー内容>
 今年も我国では大きな自然災害が発生してしまいました。毎年のように繰り返されるこの自然災害への対応は様々な組織体でもはや義務であるとも言えます。その中でもBCPは企業における危機管理の基本計画だと考えます。今回は最新の企業評価論とBCP作成による企業価値向上について佐藤和彦氏に具体的にお話しいただきます。

◆企業評価論とは何か
 ◆災害は企業の存続を脅かす超短期のインパクト
 ◆経営者にBCPの必要性を納得させる方法とは
 -BCPの作成と企業価値の関係-
 ◆目指すはBCPの普及を通じた日本経済の頑健化

講師 <佐藤 和彦氏プロフィール>
 BRF スタンダード統計株式会社 代表取締役、一般財団法人 日本総合研究所 調査研究本部 調査研究部長。慶應義塾大学大学院商学研究科修士課程修了、専門は計量経営学、企業評価論、総合危機管理学。『震度7の生存確率』(幻冬舎、2016年12月)。

◇ マスター-CRO・シニア会員…無料
 ◇ 法人会員 …無料(5名様まで)
 ◇ 特定会員(FRM-BCM-RM-RREMリスク診断士・FP-保険)…2,000円(税込)
 ◇ 一般会員…2,500円(税込)
 ◇ 会員紹介…4,000円(税込)
 ◇ 非会員…5,000円(税込)
 ☆参加費につきましては、当日受付にてお支払いください。☆当日会場での録音・ビデオ撮影はお断り致しております。
【後援】 創新ネットシティ/



FAX: 03-6700-0966

※ご記入いただいたデータは、参加申込手續処理、オープンセミナーなど当協会関連の今後のセミナー・講座のご案内ならびにリスクマネジメント情報提供のために使用いたします。

| | | | | | | | | | |
|-------------|------|-----|------|------|------|-----|-----------|------|--|
| お名前 | | | | | | | 紹介者 | | |
| 会員種別 | マスター | シニア | 特定会員 | 一般会員 | 法人会員 | 非会員 | 保険RM | | |
| e-mail アドレス | | | | | | | 連絡先 | TEL: | |
| | | | | | | | TEL & FAX | FAX: | |



HOME | セミナー | オープンセミナー一覧

▼申し込み受付中

2018/8/28-第86回東京オープンセミナー →最新の企業評価論とBCPによる企業価値向上とは?
 講師: 佐藤和彦氏 BRFスタンダード統計株式会社 代表取締役

2018/7/24-第85回東京オープンセミナー →元警察官に学ぶ! 「東京オリンピックに向けて出来る」民間テロ対策
 講師: 田丸誠氏 (株) 誠・シークレットサービスコンサルティング

▼以下終了

2018/6/19-大阪オープンセミナー (中止) →仮想通貨、ブロックチェーンのリスクは何...?
 講師: 杉田利雄氏 (株) エム・エム・プラン代表取締役

2018/5/29-第84回東京オープンセミナー →「秘密解除 ロッキード事件」著者が語る。公文書管理とガバナンス日米比較
 講師: 奥山俊宏氏 (朝日新聞 編集委員)

2018/4/27-第83回東京オープンセミナー(終了) →サイバー世界の無法地帯、ダークウェブの実態を知る!! ~その脅威から身を守るために何が出来るか、何をすべきか~
 講師: 松浦洋一氏 (株式会社テリロジーワークス 代表取締役)

2018/3/16-第82回東京オープンセミナー(終了) →健康文化が企業ブランドになる時代 ~健保×人事×広報で健康風土を作ろう~
 講師: 菊池きよえ氏 (保健師・看護師/グラクソ・スミスクライン健保組合)



RMCA 保険RM研究会 説明会

All rights are reserved by Risk Managers and Consultants association of Japan

【3】営業支援

RMCAの持つ様々なネットワークやNPO法人という中立的な組織を活用して、各地域においてリスクマネジメントを普及啓蒙していく協会活動を営業戦略の一環として活用して頂く事が可能です。

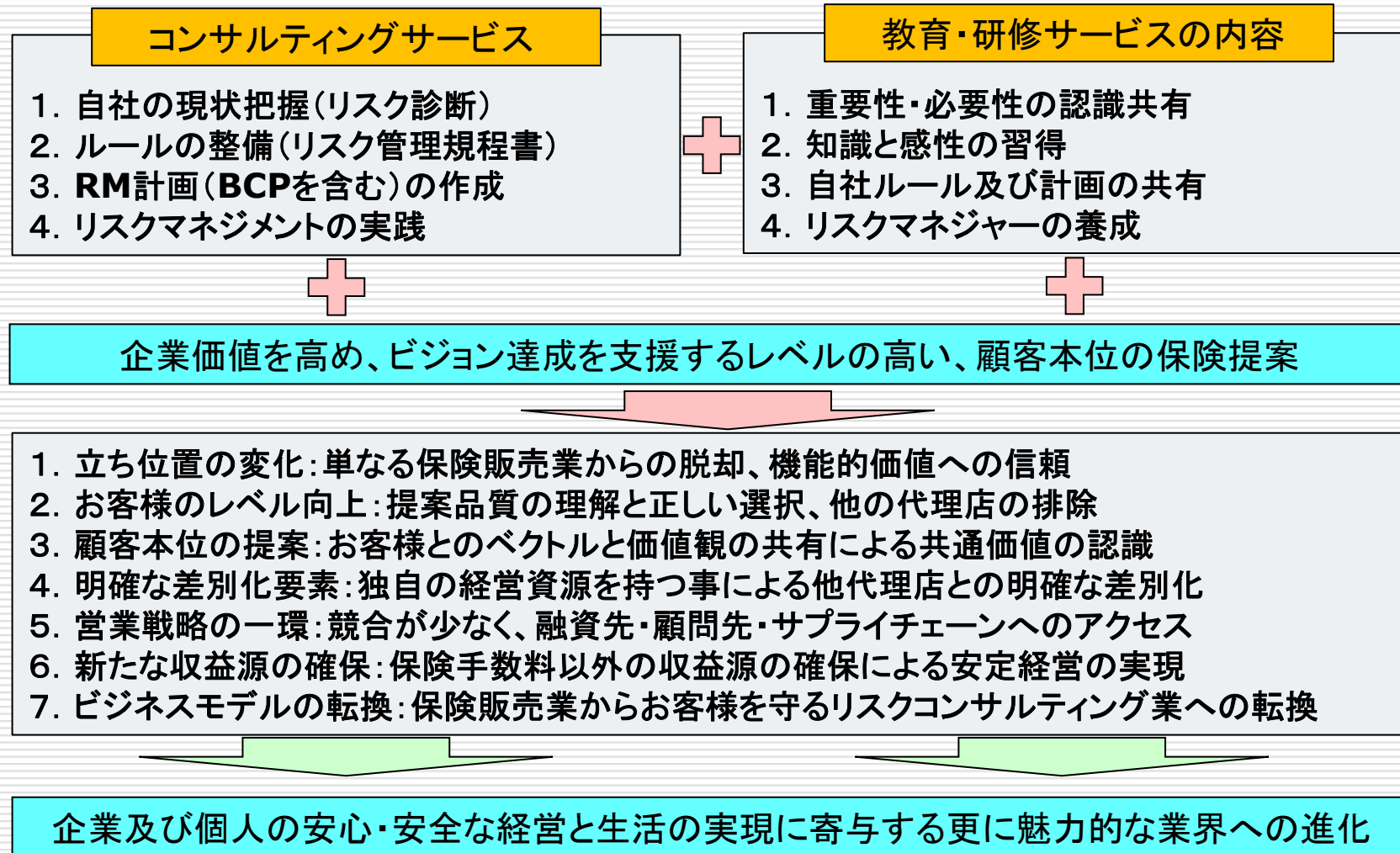
| | | |
|--------|----------|-----------------------------------|
| Eラーニング | UMUの活用 | UMUを活用でいつでもどこでもリスクマネジメント情報を習得出来ます |
| | 保険RM研究会 | 保険RM研究会や研究会員向けの動画をいつでも視聴出来ます。 |
| | オープンセミナー | RMCAが東京及び大阪が開催するオープンセミナーが視聴出来ます。 |
| 商材提供 | ジェノプラン | 世界最高水準の遺伝子分析サービスを活用する事が出来ます。 |
| | 会員価格販売 | 保険RM研究会員のための特別価格での購入及び紹介が可能です。 |
| | 販売会員優遇 | 事業化向け販売会員制度の年会費や販売研修が特別価格となります。 |
| 提携・協業 | 認定校登録 | 認定校となる事で、認定校主催のRMCAの講座等を行う事が出来ます。 |
| | 業務委託契約 | RMCAの名刺(RMCA ○○推進員)を持ち、収益活動が出来ます |
| | 専門家紹介 | 認定講師や各分野の講師や専門家を紹介致します。 |

※協業活動については、特定の資格保有や契約の締結が必要となります。

※1紹介出来ない場合もありますし、紹介責任については協会側は負えません。

リスクマネジメントのノウハウ・スキルを現場で実践し、価値を創造します。

コンサルティングサービスの必要性



イーラーニング(UMU)の活用



UMUのコンテンツは100%完成していない物もありますので、ご容赦下さい。近日中に資格講座を開講する予定ですので、必ず使い方を理解して下さい。

①ローディングバナー
その時その時の最も優先度の高いと思われるコンテンツを表示します。

②推薦バナー
その時その時の最新の情報及び推奨する学習コンテンツを表示します。

③オープンセミナー
東京・大阪で開催しているオープンセミナーに参加出来ない時は、UMUでいつでも見る事が出来ます。

④資格講座
RMCAの資格講座を割引価格で何度でも受講する事が可能です。

UMUトップページの紹介②

The screenshot shows the UMU homepage with several sections highlighted by red boxes and arrows pointing to explanatory text boxes on the right. The sections are:

- ⑤ 保険リスクマネジメント研究会**: Overview, Establishment Memorial, Explanation Meeting, and 1st Meeting (Jan 2018).
- ⑥ 無料メルマガ リスクマネジメント塾**: Free newsletters from Jan 2018 to Oct 2017.
- ⑦ RMCAチャンネル**: YouTube channel for RMCA.
- ⑧ リスクマネジメントエイジ**: Quarterly magazine covers from 2017 to 2014.
- ⑨ RM情報アーカイブ**: Archived newsletters on topics like risk strategy, industry perspectives, and general risk response.
- ⑩ 部会活動**: Activities of various branches like the Women's Division and the Insurance Risk Management Research Association.

⑤ 保険リスクマネジメント研究会
 保険RM研究会の研修会に参加出来なくてもいつでもUMUで視聴が可能です。(保険RM研究会員のみ)

⑥ 無料メルマガ リスクマネジメント塾
 様々なリスクマネジメントの専門家が書いているメルマガを日付順でまとめています。

⑦ RMCAチャンネル
 リスクマネジメントの様々な専門家を招いて、ディスカッションをする番組です。

⑧ リスクマネジメントエイジ
 季刊(年4回)の会報誌をWEB上で過去に遡ってみる事が可能です。

⑨ RM情報アーカイブ
 リスクマネジメントの様々な専門家のメルマガをまとめて、読みやすくしたものです。

⑩ 部会活動
 RMCAには様々な部会が存在しますが、それぞれの部会の案内や活動内容を知る事が出来ます。

ジェノプランの提供

ジェノプランは遺伝子先進国のアメリカでスタートした世界最高水準の遺伝子解析サービスであり、自身の健康リスクや体質等を知る事で健康管理やフィットネスに活用が可能です。

強
み

同業他社との比較においても圧倒的な競争力があります。

①世界最多461項目

②最短10営業日で分析

③最低水準の価格設定



特
徴

自宅で簡単に実施

電子データの活用

遺伝と生活習慣の分析

分析結果のアップデート

分析結果の信頼性評価

厳格なセキュリティ

ジェノプランに出来る事

1. 個人の健康リスク・体質分析
⇒自分に合った健康管理や財務準備

2. 企業の人的損失リスクへの対応
⇒キーマンの

3. 健康経営・福利厚生への取り組み
⇒人材の採用・確保、生産性の向上

4. 明るい未来創出(健康寿命の延伸)
⇒労働力確保・医療費削減・健康社会

ジェノプランの特典

特別価格での購入

使用目的で購入する場合は以下の料金で販売させていただきます。(販売目的は禁止です。)
一般販売価格: 29,800円(税別・送料別) ⇒ 会員特別料金: 18,700円(税込・送料込み)
申込方法: 保険RM研究会のHPより申込頂き、入金確認後に発送させていただきます。

販売会員制度(ジェノプランの事業化プラン)の優待

ビジネス目的でお客様に販売したい保険代理店は会員登録が必要となります。
月会費: 3,300円(年間39,600円) ⇒ 6か月間は退会出来ません。
年会費: 8,800円 ⇒ 初年度年会費が無料になります。
研修費: 14,300円/1人(最低募集人数の1/2) ⇒ 11,000円(販売するメンバーのみ必須)
仕入価格: 14,300円(年間12個は要販売)

家族の笑顔を守るために
遺伝子検査で健康生活をスタート!

遺伝子分析キットの
詳細及び申込みはこちらから



Genoplan

| | | | |
|----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| ① がん 約100項目 | ② 心臓病 約100項目 | ③ 糖尿病 約100項目 | ④ 認知症 約100項目 |
|----------------|-----------------|-----------------|-----------------|

特別価格での
購入はこちら



保険RM研究会の販売会員制度はこちら

遺伝子分析で健康生活と健全経営を支援する

461項目以上の遺伝子分析情報で健康リスク・企業の人的リスクの見える化を図ります

お客様を健康リスクから守るために
保険に限界がある事を知っている私達に出来る事

遺伝子分析で出来る事

1. 個人・家族の健康管理
2. 企業の人的リスク管理
3. 健康経営・福利厚生の充実
4. 医療費や労働人口問題の解決
5. 未来の医療への貢献

※ジェノプランの販売には研修が必要です。

販売会員への
登録はこちら



認定講師制度について

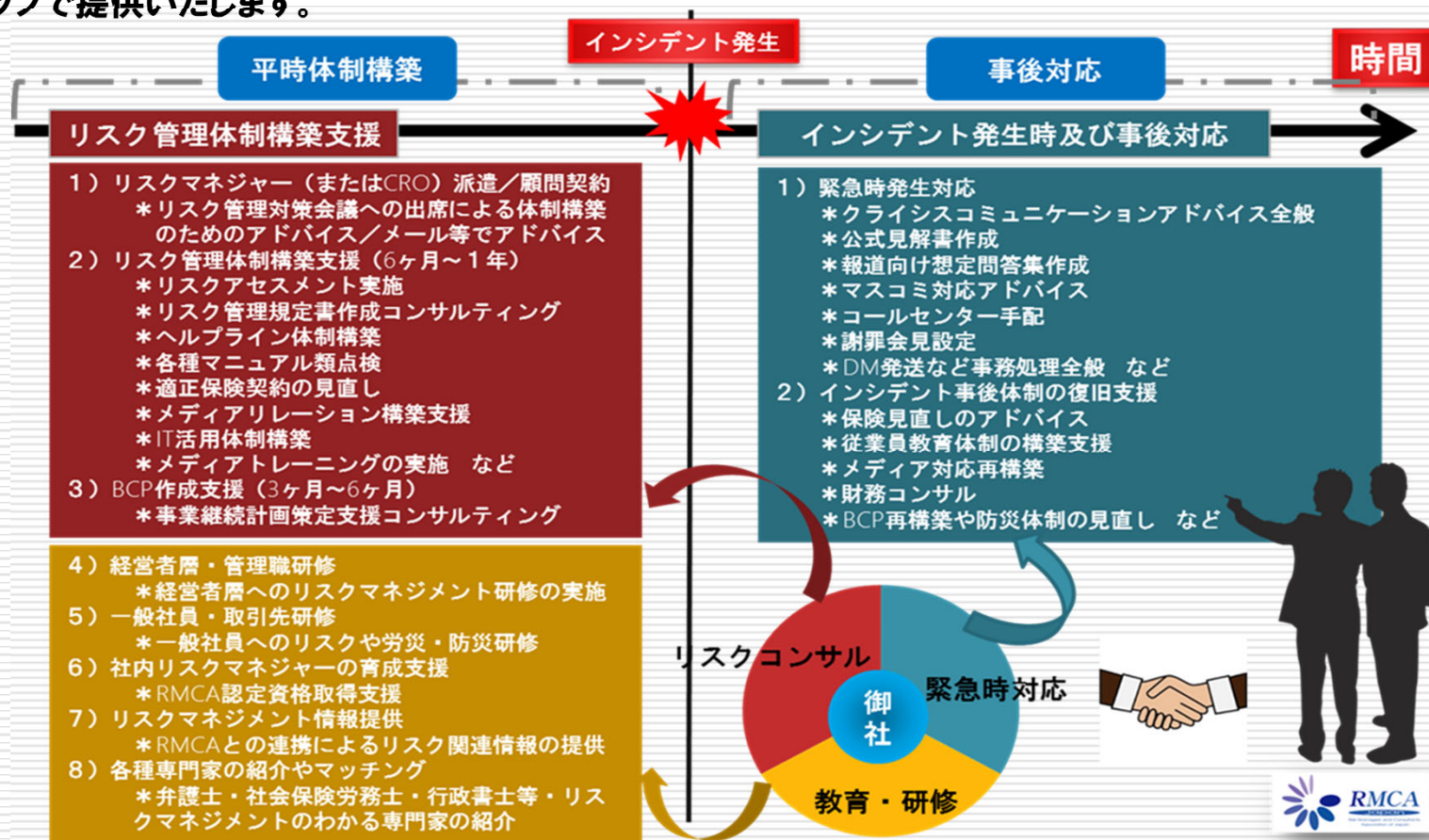
| | | | |
|------|--|-------|--|
| 資格 | <ul style="list-style-type: none"> ・RMCAリスクマネジメント基礎講座の修了者 ・RMCAの会員であること | 講師登録 | <p>認定講師試験に合格された方は、当協会への登録が必要です。登録後に認定講師の会員証を発行致します。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・初年度登録料: 20,000円(税込) ・更新登録料: 10,000円(税込)。 |
| 目標 | <ul style="list-style-type: none"> ・各地域において基礎講座を開講し、地域の企業経営者や保険代理店にRMの普及を行う。 ・中小企業の研修講師としてRM重要性や必要性、手順を分かりやすく伝える事ができる。 ・組合や団体等の研修会において、リスクマネジメントの講師としてセミナーが出来る | 認定校登録 | <p>認定校に登録する事で、自ら基礎講座を開催する事が可能になります。認定講師が社内にて在籍している事が認定校の条件です。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・初年度登録料: 50,000円(税別) ・更新登録料: 50,000円/年(税別) |
| 試験 | <p>以下の内容で随時開催しています。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・模擬授業(約20分) ・筆記試験(90分) ※テキスト持ち込み不可 ・受験料30,000円(税別)※再受講は半額 | 講師活動 | <ul style="list-style-type: none"> ・認定講師肩書を名刺に記載して営業活動をして頂く事が可能です。 ・認定講師は会社や団体のセミナー講師及び研修講師として活動する事が出来ます。 ・認定校となることで、基礎講座を独自で開講する事が可能になり、売上の90%を認定校の売上とする事が出来ます。 ・RMCAからの依頼で基礎講座の講師をお願いする場合は受講料合計の90%と5万円(税抜き)の高い額を講師料として支払います。(旅費・交通費は別途) |
| 合格 | <ul style="list-style-type: none"> ・模擬授業: 100点満点の75点以上 ・筆記試験: 100点満点の80点以上 | | |
| 評価基準 | <ul style="list-style-type: none"> ・リスクマネジメントの基礎知識に関して ⇒基礎講座のテキストより出題 ・講師としてのインストラクションスキル ⇒目線、表情、声の大きさ、時間配分等 ・その他社会常識(協会知識/リスク環境等) ⇒RM講師としてのリスクに関する時事情報 | | |

業務委託契約について

| | | | |
|--------------|---|-----------------|---|
| <p>契約の概要</p> | <p>NPO法人との業務委託契約の締結には一定の要件を満たして頂き、費用を負担して頂く事が必要ですが、契約を締結することでNPO法人の肩書(「RMCA リスクマネジメント推進委員」)で営業活動を行い、RMCAのリスクマネジメントサービスの提供で収益を得る事も可能になります。</p> | <p>対象者</p> | <ul style="list-style-type: none"> ・RMCAの特定会員 ・保険RM研究会の会員 ・RMCAの理事2名以上の推薦 ・事務局長との面談での承認 |
| <p>目的</p> | <p>RMCAの趣旨(保険業界及び中小企業にリスクマネジメントを浸透させる事で安心・安全な社会を構築する)に賛同し、RMCAと連携してリスクマネジメントの普及・啓蒙及びサービス提供を行うと共に、RMCAの会員の増加に努めて頂く事を目的とする。</p> | <p>費用</p> | <ul style="list-style-type: none"> ・1万円(税抜き)／月 (名刺作成等は別途実費が掛かります) |
| <p>メリット</p> | <ul style="list-style-type: none"> ・RMCAの名刺を持って活動する事が出来る ・RMCAのサービスを提供する事で売上を上げる事が出来る ・地域の中小企業や保険代理店にリスクマネジメントを普及出来る | <p>手数料支払い要件</p> | <ul style="list-style-type: none"> ・申込者が甲サービス契約の申込時に提携者の紹介である事を甲に対して告げたこと、又はサービス契約の申込フォームの紹介欄に提携者を記載したこと。 ・サービス料金が団体契約等によって割引された場合は、割引後の金額を基礎に紹介手数料を算定する。 ・手数料は月末に締めて翌月25日に支払う |
| | | <p>手数料額</p> | <ul style="list-style-type: none"> ・別途締結する「業務委託契約書」に基づいて業務委託料を支払います。 ・実際の売上金額の10%～30%を目安とし、最低受託料金が定められています。 |

営業支援(講師・コンサル・専門業者紹介)

NPO法人日本リスクマネジャー&コンサルティング協会(以下RMCA)では以下のように、平時におけるリスクマネジメント体制構築支援や、従業員・取引先教育。インシデント発生時におけるメディア対応及びアドバイスのための専門家派遣まで企業の存続のための支援を各種専門家とのネットワークを活かしワンストップで提供いたします。



終わりに

これからの保険代理店は単なる保険販売業ではなく、企業を守るリスクコンサルタント・リスクマネジャーとしての立ち位置を確立していく必要があります。

しかし、リスクマネジメントは非常に奥深く、覚悟を持った取組が必要不可欠です。RMCAは、その困難な命題にチャレンジする代理店を全力で支援したいと考えています。

業界を取り巻く大きな環境変化の中で、この研究会を通して意識の高いメンバーが交流し、高いモチベーションを保持し、各社が持つ情報やノウハウ、経験値を共有する事で育み合い、成長する組織にしたいと考えておりますので、賛同頂ける方は是非ともご参加下さい。

本日はありがとうございました。
